

СОВМЕСТНЫЙ ПРОЕКТ



МОСКОВСКАЯ
БИРЖА

АКАДЕМИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ КАПИТАЛА

Как частным компаниям подготовиться
к привлечению финансирования на
российском рынке?



О ПРОГРАММЕ

Образовательная программа для собственников и руководителей растущих частных компаний с выручкой от 1 млрд. рублей в год, заинтересованных в подготовке компании к привлечению финансирования или продаже доли бизнеса

ЭТА ПРОГРАММА ДЛЯ ТЕХ, КТО:



Находится на стадии поиска финансирования для дальнейшего масштабирования бизнеса



Рассматривает возможность расширения за счет привлечения партнеров в текущий бизнес, сделок M&A и т.д.



Заинтересован в определении подходящего для компании механизма привлечения капитала



Планирует выход на российский публичный рынок капитала

ПРОФИЛЬ УЧАСТНИКОВ ПРОГРАММЫ

Управляющие команды от двух или более человек от компании – собственники/топ-менеджеры (в том числе генеральный и финансовый директора)



ДЕТАЛИ ПРОГРАММЫ



Старт программы

24 апреля 2020 г.



Продолжительность

24 апреля 2020 г. – 7 сентября 2020 г.; защита финального проекта – конец сентября 2020 г.



Формат

4 модуля по 3 - 4 дня, всего 14 дней обучения (включает выходные дни: четверг-воскресенье / пятница-воскресенье (без отрыва от работы))



Язык

русский, английский с синхронным переводом



Место проведения

Кампус бизнес-школы СКОЛКОВО,
Офис Московской биржи



По окончании обучения

Удостоверение государственного образца Московской школы управления СКОЛКОВО о повышении квалификации

ПРОГРАММА ПОЗВОЛИТ ВАМ



Комплексно взглянуть на бизнес компании

с точки зрения инвесторов и других стейкхолдеров



Определить оптимальную стратегию привлечения капитала

с консультантами, аудиторами и экспертами, разобраться с выбором между рынком заемного капитала, IPO и M&A



Подготовить компанию к выходу на финансовые рынки,

во время программы — сформулировать бизнес-модель компании, подготовить финансовую и операционную отчетность, оптимизировать организационную структуру, сформировать коммуникационную стратегию выхода на рынки капитала



Разобрать с экспертами успешные и поучительные кейсы

привлечения финансирования через различные инструменты, избежать типичных ошибок, с которыми сталкиваются собственники и руководители компаний при подготовке сделок



Развить управленческие компетенции

с международными профессорами ведущих бизнес-школ (Германия, Голландия, Россия)



Презентовать по итогам обучения инвестиционную историю своей компании

перед потенциальными инвесторами и экспертами рынка привлечения капитала



СТРУКТУРА ПРОГРАММЫ



ОСНОВНЫЕ ЭМЕНТЫ ПРОГРАММЫ



ПРОФЕССОРА И БИЗНЕС- ЭКСПЕРТЫ

Лекции от международных профессоров, обсуждение бизнес-практик и конкретных инструментов с экспертами финансового рынка в России



РАБОТА НАД СВОИМ ПРОЕКТОМ

Применение полученных на модуле знаний для решения бизнес-задач своей компании. Межмодульная работа над материалами для потенциальных инвесторов и партнеров



БИЗНЕС- СИМУЛЯЦИИ И ДЕЛОВЫЕ ИГРЫ, КЕЙСЫ

Практика полученных знаний в ходе обсуждения и решения релевантных отраслевых кейсов, участия в деловых играх и бизнес-симуляциях



РАБОТА В КОМАНДАХ И НЕТВОРКИНГ

Усиление команды каждой компании-участника программы, обмен мнениями с другими участниками, формирование сообщества и полезный нетворкинг

ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ И РЕЗУЛЬТАТЫ МОДУЛЕЙ

Модуль 1

24-26 апреля

СТРАТЕГИЯ И БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

- ❑ Глобальные тренды в экономике и политике
- ❑ Источники финансирования и роль Биржи в их привлечении. Обзор текущей ситуации на рынках капитала
- ❑ Стратегия и сценарное планирование
- ❑ Влияние макротрендов на стратегию компании
- ❑ Построение стратегии и актуализация бизнес-модели

РЕЗУЛЬТАТ

- ✓ Актуализированная стратегия/бизнес-модель

Модуль 2

21-24 мая

КОРПОРАТИВНЫЕ ФИНАНСЫ И ОТЧЕТНОСТЬ

- ❑ Основы корпоративных финансов. Оценка компании и мультипликаторы
- ❑ Отчётность компании: для чего и кому нужна финансовая система?
- ❑ Виды учёта и отчётности. Управленческая и финансовая отчетность
- ❑ Обратный рычаг и финансовый рычаг: как использовать его для управления стоимостью?
- ❑ Оценка компании и мультипликаторы
- ❑ Переход на МСФО, дью-дилиденс
- ❑ Трансформация компании и рост капитализации

РЕЗУЛЬТАТ

- ✓ Стратегия привлечения капитала в компанию, аудит финансовых процессов

ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ И РЕЗУЛЬТАТЫ МОДУЛЕЙ

Модуль 3

2-5 июля

ПОДГОТОВКА К СДЕЛКАМ

- ❑ Структурирование компаний: организационное, юридическое, анализ налоговых рисков
- ❑ Корпоративное управление
- ❑ Особенности подготовки к M&A, выпуску облигаций, выходу на IPO
- ❑ Типы инвесторов, особенности привлечения/взаимодействия
- ❑ Взгляд инвестора на команду. Критерии оценки
- ❑ Работа с рейтинговыми агентствами
- ❑ Переговоры: модели кооперации, привлечение инвесторов, выстраивание партнерства

РЕЗУЛЬТАТ

- ✓ Дорожная карта привлечения капитала с предложениями по изменению процессов/ структуры компании

Модуль 4

5-7 сентября

КОММУНИКАЦИОННАЯ СТРАТЕГИЯ

- ❑ Роль лидера в создании, поддержании и росте ценности компании
- ❑ Коммуникационные возможности и опасности для лидера при проведении изменений
- ❑ Построение и работа в команде
- ❑ Коммуникационная стратегия. Внутренние коммуникации. Кризисные коммуникации.
- ❑ Финансовые коммуникации и IR
- ❑ Коммуникационная поддержка выхода на биржу
- ❑ Репутационный аудит. Брендинг

РЕЗУЛЬТАТ

- ✓ Формирование инвестиционной истории компании и идеи по ее коммуникации

РЕЗУЛЬТАТЫ ПРОГРАММЫ

01

Выбор наиболее подходящего
инструмента привлечения капитала

02

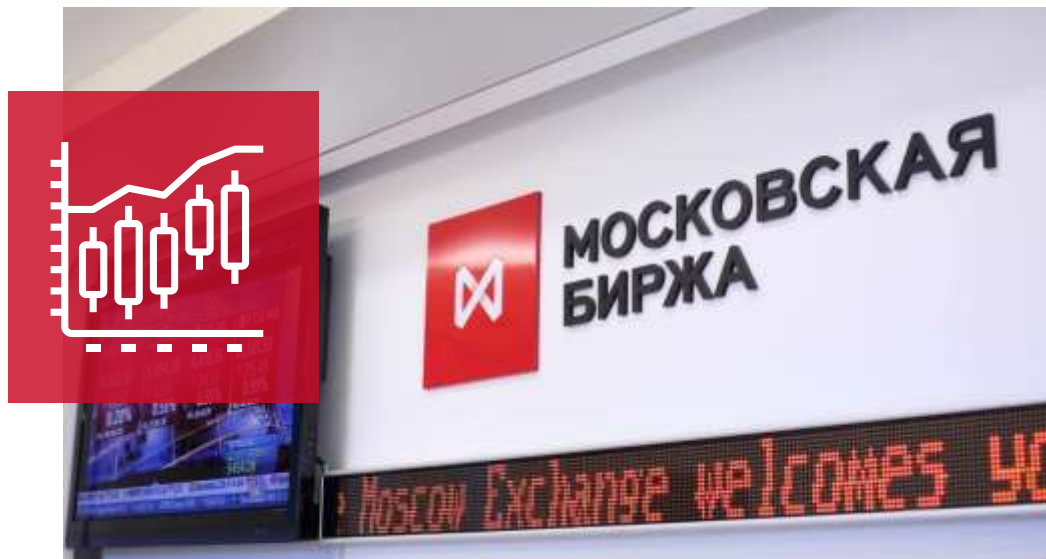
Дорожная карта выхода
на рынок капитала

03

Инвестиционная история и
материалы для потенциальных
инвесторов



ВЫПУСКНИКИ ПРОГРАММЫ



Получат доступ к цифровой платформе Московской биржи,
объединяющей экспертов рынка капитала и предоставляющей возможность оперативного контакта с ними (банки, инвесторы, юристы, аудиторы, консультанты, рейтинговые агентства)



Получат доступ к экосистеме бизнес-школы СКОЛКОВО,
объединяющей международных и российских профессоров, экспертов, выпускников, а также предоставляющей доступ к мероприятиям бизнес-школы

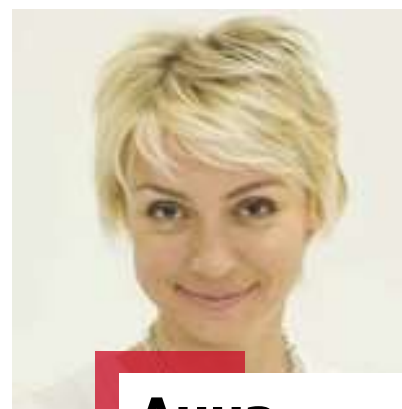
ДИРЕКТОРА ПРОГРАММЫ



**Олег
Шибанов**

Академический директор

Профессор финансов, директор Центра финансовых инноваций и безналичной экономики бизнес-школы СКОЛКОВО, профессор Российской Экономической Школы, Ph.D. по финансам, Лондонская Школа Бизнеса (Великобритания)



**Анна
Василенко**

Со-директор программы

Управляющий директор по взаимодействию с ключевыми клиентами и эмитентами Московской биржи

ПРОФЕССОРА ПРОГРАММЫ



**Роб-Ян
Де Йонг**

Профессор по стратегическому лидерству и принятию решений

Профессор в Wharton School of Business (Филадельфия, США). Специалист по поведенческим стратегиям. Степень по математической экономике в Erasmus University (Роттердам, Нидерланды). Автор книги «Anticipate, the Art of Leading by Looking Ahead».



**Константин
Коротов**

Профессор по лидерству и организационному поведению

Директор Центра исследований и развития лидерства (CLDR) при Европейской школе менеджмента и технологий (ESMT, Берлин, Германия), профессор бизнес-школы SKOLKOVO. PhD в сфере менеджмента (организационное поведение) в Глобальном центре лидерства INSEAD.



**Моти
Кристал**

Профессор по переговорам

Профессор бизнес-школы SKOLKOVO, лектор Тель-Авивского университета и Школы Лаудера. В Институте борьбы с терроризмом в Герцлии занимает пост научного сотрудника и ведет программы по международным переговорам в IIASA, Harvard Law School и IDSS. PhD в Лондонской Школе Экономики. Возглавляет NEST Consulting group и Negotiation Strategies LTD — проводит сложные переговоры и обучает кризисному управлению, консультирует корпорации и правительства.



**Марат
Атнашев**

Профессор бизнес-практики по проектному управлению и переговорам

С ноября 2019 г. возглавляет один из активов Альфа Групп. В 2016-2019 гг занимал пост ректора Московской школы управления SKOLKOVO. С 2008 по 2015 занимал руководящие должности в компаниях EVRAZ, Газпромнефть, ТНК и ТНК-BP. MPA в Harvard Kennedy School, Академия крупных проектов и инжиниринга BP в MIT, MBA в INSEAD.



**Александр
Кири**

Руководитель проектной работы

Преподаватель бизнес-практики, руководитель проектной работы в бизнес-школе SKOLKOVO. Более 12 лет в области управленческого консалтинга, независимый консультант, бизнес-коуч, разработчик корпоративных программ развития топ-команд, со-разработчик деловых игр и симуляций «Digital Reaction», «Полюс эффективности».

ЭКСПЕРТЫ ПРОГРАММЫ



**Екатерина
Трофимова**

Партнер,
Департамент
управления рисками

Deloitte.



**Михаил
Автухов**

Заместитель Председателя
правления –
Руководитель корпоративно-
инвестиционного блока

 **SOBKOMBANK**



**Антон
Мальков**

Управляющий
директор,
Департамент
глобальных рынков

 **SBERBANK CIB**



**Рустем
Терегулов**

Партнер,
Руководитель Группы по
сопровождению сделок
на рынках капитала

pwc 



**Антон
Ефремов**

Партнер,
Аудит и сопутствующие
консультационные услуги

BDO

ЭКСПЕРТЫ ПРОГРАММЫ



**Борис
Квасов**

Исполнительный Директор,
Соруководитель
управления рынков
акционерного капитала

 **ВТБ Капитал**



**Михаил
Малиновский**

Со-учредитель,
партнер и
генеральный
директор

 **LECAP.**



**Александра
Фасахова**

Партнер Практики
банковского и
финансового права,
адвокат

 **Линия
Права**



**Михаил
Маслов**

Партнер, генеральный
директор и совладелец
московского офиса
Ketchum

 **Ketchum**



**Юлия
Дементьева**

Советник московского
офиса, ключевой
специалист в
сопровождении сделок
по слияниям и
поглощениям

 **LATHAM &
WATKINS
LLP**



**Наталья
Удалова**

Основатель проекта
Finanswers –
финансы для
собственников
и руководителей малого
и среднего бизнеса

 **FinAnswers**
Образовательный проект Натальи Удаловой

СТОИМОСТЬ ПРОГРАММЫ

2 - 1,65 млн
рублей
участника от компании

825 тыс. рублей

каждый следующий участник

В стоимость включены:



Питание



Учебные материалы

КАК ПОСТУПИТЬ

- 1** Заполните заявку на участие [на сайте программы](#)
- 2** Пройдите интервью с руководителями программы
- 3** Подпишите договор при успешном зачислении




ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ПРОГРАММЕ



ПАВЕЛ ПОПОВ

Начальник управления продаж,
Рынки акционерного капитала, Группа «Московская Биржа»

 8 (495) 363-32-32, доб. 5582

 Academy@moex.com



ЮЛИЯ ДАНЧИНА

Продюсер программы «Академия привлечения капитала»,
бизнес-школа СКОЛКОВО

 +7 968 601 44 95

 julia_danchina@skolkovo.ru

СОВМЕСТНЫЙ ПРОЕКТ



МОСКОВСКАЯ
БИРЖА

**РАЗВИВАЙТЕ
СВОЙ БИЗНЕС,
ПРИВЛЕКАЯ
ИНВЕСТОРОВ!**